

**PERATURAN PEMARKAHAN MIP MODUL 7
PERNIAGAAN
KERTAS 2 (3766/2)**

1	(a)			Jelaskan perbezaan organisasi tersebut.													
			H1	<table><tr><th>Gambar 1</th><th>Gambar 2</th></tr><tr><td>i) Organisasi bermotifkan keuntungan</td><td>i) Organisasi bukan bermotifkan untung</td></tr><tr><td>ii) Aktiviti mengeluarkan barang dan perkhidmatan</td><td>li) Aktiviti memberikan perkhidmatankepada masyarakat</td></tr><tr><td>iii) Tujuan memaksimumkan keuntungan</td><td>iii)Tujuan untuk memberikan kepuasan / menjaga kebajikan ahli</td></tr><tr><td>iv)Sumber modal daripada pemilik / pinjaman / keuntungan perniagaan</td><td>iv) Dana pembiayaan daripada kerajaan / sumbangan / yuran keahlian</td></tr><tr><td>iv) Contoh : Perniagaan Kedai Runcit Iskandar</td><td>Iv) Contoh : Rumah Kebajikan Warga Emas</td></tr></table> *mesti berpasangan	Gambar 1	Gambar 2	i) Organisasi bermotifkan keuntungan	i) Organisasi bukan bermotifkan untung	ii) Aktiviti mengeluarkan barang dan perkhidmatan	li) Aktiviti memberikan perkhidmatankepada masyarakat	iii) Tujuan memaksimumkan keuntungan	iii)Tujuan untuk memberikan kepuasan / menjaga kebajikan ahli	iv)Sumber modal daripada pemilik / pinjaman / keuntungan perniagaan	iv) Dana pembiayaan daripada kerajaan / sumbangan / yuran keahlian	iv) Contoh : Perniagaan Kedai Runcit Iskandar	Iv) Contoh : Rumah Kebajikan Warga Emas	1+1
Gambar 1	Gambar 2																
i) Organisasi bermotifkan keuntungan	i) Organisasi bukan bermotifkan untung																
ii) Aktiviti mengeluarkan barang dan perkhidmatan	li) Aktiviti memberikan perkhidmatankepada masyarakat																
iii) Tujuan memaksimumkan keuntungan	iii)Tujuan untuk memberikan kepuasan / menjaga kebajikan ahli																
iv)Sumber modal daripada pemilik / pinjaman / keuntungan perniagaan	iv) Dana pembiayaan daripada kerajaan / sumbangan / yuran keahlian																
iv) Contoh : Perniagaan Kedai Runcit Iskandar	Iv) Contoh : Rumah Kebajikan Warga Emas																
		H2	1+1														
		H3	1+1														
		H4	1+1														
		H5	[Mak 6]														
	(b)			Jelaskan kelebihan sumber manusia dalaman													
			H1	Memotivasikan pekerja	1												
			H2	Wujud kemungkinan untuk kenaikan pangkat	1												
			H3	Lebih memahami budaya organisasi	1												
			H4	Tidak perlu melakukan program induksi	1												
			H5	Maklumat pekerja sedia ada	1												
			H6	Mengetahui prestasi pekerja sebelum ini	1												
					[Mak 4]												

2	(a)	(i)		Apakah X ?	
			F1	Misi	1
					[Mak 1]
		(ii)		Tujuan X.	
			H1	Menerangkan aktiviti perniagaan yang sedang dijalankan	1
			H2	Memudahkan pihak pengurusan yang terlibat untuk mengagihkan sumber kepada bahagian organisasi	1
			H3	Pernyataan misi yang spesifik menjadi garis panduan untuk menilai keperluan perniagaan bagi setiap unit	1
			H4	Pengagihan sumber manusia dan sumber fizikal tepat dan digunakan secara cekap dan berkesan	1
			H5	Dijadikan asas dalam pernyataan objektif sesebuah perniagaan	1
					[Mak 3]
	(b)			Terangkan ciri-ciri objektif dalam perniagaan	
			F1	Boleh diukur	1
			H1	Secara kuantitatif / kualitatif	1
			F2	Spesifik	1
			H2	Perlu dinyatakan dengan jelas / khusus	1
			F3	Boleh dicapai	1
			H3	Menggembeleng tenaga berdasarkan sumber sedia ada	1
			F4	Realistik	1
			H4	Bersifat praktikal dan boleh dilaksanakan/mempunyai sumber yang mencukupi	1
			F5	Jangka masa	1
			H5	Tempoh yang ditetapkan / berdasarkan masa	1
					[Mak 6]

3	(a)		Terangkan peranan pengurusan sumber manusia dalam perniagaan.	
		F1	Perancangan sumber manusia	1
		H1a	Proses mengambil pekerja	1
		H1b	Membentuk polisi berkaitan dengan pembangunan kerjaya	1
		H1c	Membentuk sistem pertukaran	1
		H1d	Membentuk sistem pengurusan disiplin	1
		F2	Latihan dan Pembangunan	1
		H2a	Pelaksanaan program induksi/latihan kepada pekerja	1
		H2b	Meningkatkan keupayaan pekerja menerima tanggungjawab baru	1
		F3	Perkhidmatan pekerja dan kebajikan	1
		H3a	Menyediakan kemudahan semasa bertugas	1
		H3b	Contoh: kemudahan kesihatan / kemudahan kantin /contoh sesuai	1
		F4	Perhubungan industri	1
		H4a	Dapat menyuarakan ketidakpuasan mereka melalui kesatuan sekerja	1
		H4b	Menyelesaikan sebarang pertikaian semasa proses perundingan	1
				[Mak 6]
	(b)		Jelaskan X	
		H1	Pembangunan produk dan pengujian konsep	1
		H2	Melibatkan pembangunan idea / idea produk yang berpotensi untuk ditawarkan	1
		H3	Proses menguji konsep baharu produk dengan kumpulan-kumpulan pengguna sasaran	1
		H4	Mengetahui konsep tersebut berjaya menarik perhatian atau tidak	1
				[Mak 4]

4.	(a)			Jelaskan jenis-jenis sumber fizikal yang terdapat dalam perniagaan tersebut.	
			H1	Bangunan dan kemudahan / kedai keropok lekor setakir	1
			H2	Kilang dan mesin	1
			H3	Peralatan teknologi maklumat dan komunikasi	1
			H4	Stok / keropok lekor	1
			H5	Bahan mentah / ikan	1
			H6	Produk siap	1
					[Mak 4]
	(b)			Jelaskan tujuan sesebuah perniagaan perlu mendaftarkan hak cipta?	
			H1	Hak eksklusif kepada pencipta karya	1
			H2	Menjaga Keunikan Produk atau Perkhidmatan	
			H3	Memberi nilai tambah kepada perniagaan	1
			H4	Terhad kepada tempoh tertentu	1
			H5	Tertakluk dibawah Akta Hak cipta 1987	1
			H6	Mengelakkan daripada dicetak rompak	
			H7	Mendapat perlindungan sah di sisi undang-undang	1
			H8	Bolehkan tindakan undang-undang diambil jika hasil karya digunakan tanpa izin.	1
			H9	Melindungi hak pencipta karya	1
			H10	Terhad di dalam malaysia sahaja	1
					[Mak 6]

5	(a)			Cadangkan jenis pembiayaan luaran yang sesuai.	
			H1	Overdraf bank	1
			H2	Kemudahan kredit khusus untuk pemegang akaun semasa	1
			H3	EuroSport mempunyai akaun semasa di bank	1
			H4	Boleh mengeluarkan wang melebihi baki yang ada dalam akaun	1
			H5	Jumlah overdraf setakat had yang ditetapkan oleh bank	1
			H6	Nilai overdraf dikreditkan terus ke akaun semasa	1
			H7	Dapat membantu EuroSport selesaikan hutang dengan segera	1
			H8	Faedah hanya dikenakan ke atas jumlah overdraf yang digunakan / ikut kadar harian	1
			H9	Merupakan pinjaman jangka masa pendek	1
					[Mak 6]
				Jelaskan ciri-ciri promosi jualan.	
	(b)		H1	Pelbagai insentif untuk menarik minat pengguna / menambah belian perniagaan	1
			H2	Perlu sediakan sampel percuma / hadiah untuk pelanggan	1
			H3	Pelanggan perlu ke kedai untuk mendapatkan promosi jualan	1
			H4	Tempoh masa promosi terhad	1
			H5	Insentif hanya untuk pelanggan	1
			H6	Tiada komisen kepada jurujual	1
			H7	Sesuai untuk barang pengguna	1
					[Mak 4]

6.	(a)		Terangkan kepentingan penyata kewangan kepada pemegang saham	
		F1	Mengetahui kedudukan kewangan	1
		H1	Mengetahui untung / rugi perniagaan	1
				1
		F2	Menentukan hala tuju perniagaan	1
		H2	Potensi mengembangkan perniagaan	1
				1
	(b)	F3	Mengetahui keberuntungan perniagaan	1
		H3	Merancang strategi perniagaan / pemasaran	1
		F4	Mengetahui peluang masa depan	1
		H4	Membuat keputusan untuk mengurangkan / meningkatkan pelaburan	1
				[Mak 6]
			Jelaskan tanggungjawab yang perlu dipatuhi oleh En. Roland selepas mendaftarkan perniagaan	
		H1	Mempamerkan sijil perakuan pendaftaran	1
		H2	Mempamerkan lesen perniagaan di tempat yang boleh dilihat dengan jelas	1
		H3	Memasang papan tanda perniagaan	1
		H4	Mengikut spesifikasi yang ditetapkan pihak berkuasa	1
		H5	Memastikan Nama dan nombor pendaftaran tertera pada dokumen rasmi perniagaan	1
		H6	Memperbaharui sijil perakuan pendaftaran Sebelum tempoh 30 hari selepas pemerbadanan syarikat	1
		H7	Mendaftarkan perubahan maklumat dalam masa 30 hari dari Tarikh perubahan	1
				[Mak 4]

BAHAGIAN B

7	(a)			Jelaskan bentuk perniagaan di atas	
			F1	Francais	1
			H1	Perjanjian urusaniaga antara francaisor dan francaisi	1
			H2	Perniagaan mesti dikendalikan mengikut sistem yang ditetapkan oleh francaisor	1
			H3	Dijalankan mengikut tempoh yang ditetapkan dalam perjanjian	1
			H4	Francaisi berhak menggunakan cap/rahsia dagang milik francaisor	1
			H5	Francaisor mengenakan kawalan berterusan kepada francaisi	1
			H6	Francaisor bertanggungjawab untuk memberikan bantuan kepada francaisi	1
			H7	Francaisi akan membayar fi / bentuk balasan lain yang dipersetujui francaisor	1
			H8	Francaisor dan francaisi boleh menjalankan perniagaan secara berasingan.	1
				*mesti ada F, baru dapat H	[Mak 6]
	(b)			Mengapakah Puan Aliya memilih bentuk perniagaan di atas?	
			H1	Dapat mengembangkan perniagaan secara meluas	1
			H2	Menembusi pasaran antarabangsa	1
			H3	Menikmati ekonomi bidangan	1
			H4	Mekanisme / cara berkesan untuk menembusi pasaran baru	1
			H5	Berkongsi risiko / tanggungjawab dengan francaisi	1
			H6	Memaksimumkan keuntungan perniagaan	1
			H7	Struktur pengurusan tidak besar / rumit	1
			H8	Pengurusan outlet francaisi diuruskan oleh francaisi sendiri	1
					[Mak 5]
	(c)			Anda bersetuju dengan cadangan Encik Izzat. Jelaskan	
			H1	En. Izzat dapat menjalankan perniagaan yang sistematik	1
			H2	Reka bentuk seragam	1
			H3	Mendapat sokongan dari Francaisor /Puan Aliya / AL Kerabu Asli	1
			H4	Risiko kegagalan rendah	1
			H5	Jenama "AL Kerabu Asli" sudah dikenali ramai	1
			H6	En. Izzat tiada pengalaman belajar	1
					1
					[Mak 4]

8	(a)	(i)		Cadangkan syarikat yang patut dipilih oleh Maira. Kemukakan alasan anda.	
			F1	Syarikat A Alasan:	1 [Mak 1]
			H1a	Syarikat yang terkenal/kukuh	1
			H1b	Ada pengkhususan kerja	1
			H1c	Mengawal bahagian kredit sahaja	1
			H1d	Berpeluang untuk mendapat pengalaman daripada pekerja lain	1
			H1e	Kelangsungan pekerjaan lebih terjamin kerana syarikat kukuh	1
			H1f	Gaji lebih tinggi RM2000	1
				ATAU	[Mak 4]
			F2	Syarikat B Alasan:	1 [Mak 1]
			H2a	Dapat mengaplikasi apa yang dipelajari untuk mengawal bahagian kewangan	1
			H2b	Menjimatkan kos minyak kerana jarak perjalanan yang dekat	1
			H2c	Menjimatkan masa perjalanan	1
			H2d	Tidak perlu menempuh kesesakan lalu lintas	1
			H2e	Memberi sumbangan untuk mengembangkan perniagaan	1
				*F dan H mesti seiring	[Mak4]
	(b)			Terangkan faktor yang menyebabkan Syarikat A mampu menawarkan gaji yang lebih tinggi berbanding Syarikat B.	
			F1	Kemampuan Organisasi	1
			H1a	Kedudukan kewangan syarikat A lebih kukuh	1
			H1b	Mampu membayar gaji / ganjaran lebih kukuh	1
			F2	Bentuk dan jenis tugas	1
			H2a	Bahagian kewangan memerlukan tumpuan yang teliti	1
			F3	Ganjaran yang dibayar oleh pesaing	1
			H3a	Syarikat A mampu memberi ganjaran lebih baik berbanding pesaing	1
			H3b	Dapat mengelak masalah pusing ganti pekerja	1
			F4	Faktor Lokasi	1
			H4a	Syarikat A terletak di kawasan bandar	1
			H4b	Kos sara hidup lebih tinggi	1
				3F + 3H	[Mak 6]
	(c)			Jelaskan bidang tugas yang perlu dilakukan Maira sekiranya menerima tawaran bekerja di Syarikat A.	
			H1	Menyelia rekod-rekod kewangan	1
			H2	Mengurus semua bentuk hutang/memantau akaun tertunggak	1
			H3	Memantau pembayaran hutang/membuat pembayaran semula	1
			H4	Melapor status kredit terkini	1

			H5 H6 H7	Menilai kelayakan kredit pelanggan Mengurus polisi kredit syarikat menyelaraskan maklumat kredit antara jabatan	[Mak 4]
--	--	--	----------------	---	---------

9	(a)			Hitung	
		(i)	H1	$\frac{\text{Nisbah semasa} = \text{Aset Semasa}}{\text{Liabiliti Semasa}} = \frac{\text{RM75 000}}{\text{RM17 000}}$	1
			H2	= 4.4 : 1	1 [Mak 2]
		(ii)	H3	$\frac{\text{Pulangan atas modal} = \text{Untung Bersih}}{\text{Modal awal}} = \frac{\text{RM45 000}}{\text{RM60 000}}$ $= 75\% / 0.75$	1 [Mak 2]
	(b)			Alasan :	
			H1	Prestasi perniagaan baik / memberangsangkan / membanggakan	1
			H2	Aset yang ada boleh menampung hutang syarikat	1
			H3	Setiap RM1 liabiliti semasa, syarikat ada aset semasa sebanyak RM4.40 untuk menjelaskan liabiliti	1
			H4	Ada aset semasa RM75 000 / liabiliti semasa hanya RM17 000	1
			H5	Boleh menggunakan aset semasa untuk membayar hutang	1
			H6	Kecairan tinggi / mudah dapat tunai	1
			H7	Mampu membayar hutang dalam tempoh singkat / segera	1
				Mampu meyakinkan pembiaya untuk berikan pinjaman	1 [Mak 5]
	(b)			Pihak yang berkepentingan terhadap penyata kewangan sesebuah perniagaan:	
			F1	Pemegang saham / pemilik	1
			H1a	Dapat mengetahui kedudukan kewangan perniagaan	1
			H1b	menentukan hala tuju perniagaan	1
			H1c	Mengetahui keberuntungan perniagaan	1
			F2	Pelabur	1
			H2a	menyakinkan pelabur untuk melabur	1
			F3	Pihak Pengurusan	1
			H3a	Dapat menilai prestasi perniagaan	1
			H3b	Membuat pertimbangan untuk pemberian ganjaran	1
			H3c	Perbandingan prestasi antara tahun semasa dgn tahun sebelum	1
			H3d	Sebagai garis panduan untuk perancangan pengagihan sumber	1
			F4	Pembiaya / Institusi Kewangan	1
			H4a	Dapat mengetahui kemampuan perniagaan membayar hutang	1
			F5	Pembekal	1
			H5a	Untuk menilai keupayaan dan kecekapan dalam pengurusan hutang sebelum beri kemudahan kredit	1
				3F + 3H	[Mak 6]

Soalan			Butiran		Markah
10	(a)			Tujuan setiap bahagian fungsian bagi Syarikat Maju Sihat Sdn. Bhd.	1
		H1		Penumpuan pada bidang tugas yang diberikan sahaja	1
		H2		Dapat meningkatkan kemahiran kerana melakukan kerja yang sama dalam satu jabatan	1
		H3		Mudah melatih pekerja baharu kerana bidang pengkhususan yang sama	1
		H4		Dapat mengurangkan kos dan masalah pengurusan/wujud perkongsian sumber	
					[Mak 2]
	(b)			Peranan Encik Thaqif sebagai pengurus fungsian pengeluaran selain daripada kes di atas.	
		F1		Menukarkan input kepada output	1
		H1		Merancang dan menjalankan proses transfomasi input (tanah/buruh/teknologi dan bahan mentah) utk hasil output Kawalan awalan	1
		F2		Memastikan semua bahan /input berada dalam keadaan baik/berkualiti/tenaga kerja mencukupi	1
		H2		Kawalan semasa	1
		F3		Melibatkan kawalan pengeluaran/kawalan utility	1
		H3		mesin/kawalan staf	1
		F4		Kawalan selepas	
		H4		Pemeriksaan kualiti terakhir/memastikan produk yang dihasilkan berada pada standard yang betul	1
					[Mak 4]
	(c)			Wajaran menambah bilangan jurujual	
		F1		Wajar	1
		H1		Melahirkan idea baharu	
		H2		Mempunyai kemahiran baharu dan terkini	1
		H3		Mempunyai semangat yang berkobar-kobar untuk menjalankan tugas	1
					[Mak 4]
				atau	
		F2		Tidak wajar	1
		H1		Memerlukan program induksi/untuk menyesuaikan diri dengan tempat kerja	1
		H2		Mengambil masa untuk memahami budaya organisasi	1
		H3		Membelanjakan kos yang tinggi untuk pengambilan pekerja baharu	1
					[Mak 4]

	(d)		Keperluan kemahiran kebolehkkerjaan yang perlu ada untuk memohon jawatan tersebut: H1 Kelayakan yang bersesuaian 1 H2 Memiliki kelayakan akademik bersesuaian/graduan lepasan SPM 1 H3 Berpengalaman 1 H4 Tidak berpengalaman akan disediakan latihan 1 H5 Berpengetahuan tentang produk dan perkhidmatan 1 H6 Keberkesanan mencapai sasaran individu/pasukan/jabatan 1 H7 Komitmen dan daya usaha yang positif 1	[Mak 6m]
	(e)		Ciri-ciri keperibadian usahawan yang dimiliki oleh Encik Thaif sebagai pengurus Syarikat Maju Sihat Sdn. Bhd. H1 Berani mengambil risiko 1 H2 Kreatif dan inovatif 1 H3 Tabah 1 H4 Yakin diri dan optimistik 1 H5 Berinisiatif dan bertanggungjawab 1 H6 Komitmen yang tinggi 1 H7 Pandai mengambil peluang 1 H8 Berfikiran positif untuk berjaya 1 H9 Kebolehan menentukan visi dan misi 1 H10 Berani untuk gagal 1 H11 Semangat sepasukan 1 H12 Berdikari 1 H13 Fleksibel 1	[Max 4]

PERATURAN PEMARKAHAN TAMAT