



SET 1:
KERTAS 2
(ARAS RENDAH)

MODUL
SEMARAK
KASIH

Bahagian A

[50 markah]

Jawab **semua** soalan.

1 (a) Apakah yang dimaksudkan dengan penjual dan pembeli? [2 markah]

(b) Pernyataan di bawah berkaitan dengan sebuah perniagaan

**KILANG MAKANAN RINGAN YAYA
SDN BHD**

(i) Nyatakan jenis organisasi di atas. [1 markah]

(ii) Jelaskan kepentingan keuntungan kepada jenis organisasi di (a) (i) [3 markah]

(c) Nyatakan empat komponen asas perniagaan. [4 markah]

2. (a) Berhubung dengan perancangan strategik, terangkan dengan memberi satu contoh.

i. Visi [3 markah]

ii. Misi [3 markah]

(b) Terangkan apa itu strategi pemasaran. [4markah]

3. Maklumat di bawah ini berkaitan dengan En. Azman, pengusaha kilang keropok

Encik Azman adalah seorang pengusaha kilang keropok di Beserah, Kuantan. Beliau menghasilkan pelbagai jenis keropok yang diedarkan melalui para pemborong. Beliau mempunyai seramai 15 orang pekerja tetap di kilangnya. Pada mulanya, hasil jualan tahunan Kilang Keropok Encik Azman ialah sebanyak RM750000.

(a) Nyatakan klasifikasi perniagaan En.Azman mengikut saiz dan sektor [4 markah]

(b) Nyatakan dua kelebihan saiz perniagaan Encik Azman. [2 markah]

(c) Jelaskan jenis-jenis gaya pengurusan berikut:

i. Gaya pengurusan *laissez faire* [2 markah]

ii. Gaya pengurusan *autokratik* [2 markah]

4. (a) Nyatakan definisi pengurusan sumber manusia. [2 markah]

(b) Berikan tiga (3) kepentingan pengurusan sumber manusia kepada organisasi perniagaan. [3 markah]

(c) Senaraikan tiga (3) jenis kemahiran kebolehkeraan. [3 markah]

(d)

Pecah amanah dan rasuah sering dilakukan oleh pekerja dalam sesebuah organisasi.

Jelaskan jenis kesalahan kakitangan dalam sesebuah perniagaan. [2 markah]

5. (a) Maklumat berikut berkaitan dengan jenis sumber pembiayaan.

Laundry Clean Shop menghadapi masalah kekurangan tiga buah mesin pengering bernilai RM 20 000 untuk memenuhi permintaan pelanggan. Pihak syarikat mempertimbangkan untuk membeli mesin tersebut secara tunai.

i) Terangkan sumber pembiayaan yang digunakan oleh *Laundry Clean Shop*. [2 markah]

ii) Jelaskan kelebihan sumber pembiayaan di 5(a)(i). [4 markah]

(b) Jelaskan fungsi pembiayaan overdraf kepada perniagaan. [4 markah]

6. (a) Maklumat yang berikut berkaitan dengan Encik Mike

Encik Mike mengusaha ternakan lembu untuk pasaran tempatan. Beliau ingin meningkatkan usaha niaganya itu dengan menambahkan tanah seluas sepuluh ekar. Beliau memerlukan modal tambahan sebanyak RM25 000. Beliau ingin membuat pinjaman daripada Agro Bank.

Terangkan prosedur mendapatkan sumber pembiayaan tersebut. [4 markah]

(b) Terangkan tiga ciri lokasi yang sesuai bagi cawangan bank [3 markah]

(c) Nyatakan tiga kepentingan proforma aliran tunai kepada seorang peniaga runcit [3 markah]

Bahagian B

[30 markah]

Jawab **dua** soalan sahaja.

7. Maklumat di bawah ini berkaitan dengan perniagaan Encik Terry.

Nama perniagaan:	AT Farm Sdn. Bhd.
Bentuk perniagaan:	Sendirian Berhad
Aktiviti perniagaan:	Pelbagai variasi buah betik dan biji benih
Jumlah jualan pada tahun 2019:	RM 2.5 juta
Bilangan pekerja tetap:	10 orang
Modal berbayar:	RM250 000

- Nyatakan saiz perniagaan Encik Terry berdasarkan maklumat di atas. [1 markah]
- Jelaskan kelebihan perniagaan Encik Terry berdasarkan saiz perniagaan yang dinyatakan di 7(a). [7 markah]
- Terangkan cabaran yang dihadapi oleh Encik Terry apabila memilih saiz perniagaan tersebut. [7 markah]

8. Maklumat berikut berkaitan dengan Analisis Nisbah Asas dua buah firma yang menjalankan perniagaan barangan sukan bagi tahun 2021.

	Firma A Mega Sport (RM)	Firma B B-One Sport (RM)
Kos Jualan	144,600	125,500
Untung Bersih	105,500	86,600
Modal Awal	198,800	184,400
Liabiliti Semasa	10,600	11,100
Aset Semasa	14,100	13,100

- Firma manakah yang mencapai prestasi yang baik dalam perniagaan. Berikan alasan. [7 markah]
- Cadangkan cara yang boleh anda lakukan untuk meningkatkan operasi perniagaan yang berprestasi rendah. [8 markah]

9. Situasi di bawah menunjukkan seorang usahawan pemilik Syarikat Cuci-Cuci Enterprise yang mengeluarkan produk sabun pakaian berjenama “NgetopBersih”.

- Encik Kamarul bercadang untuk mengeluarkan produk sabun mencuci pakaian berasaskan isi kelapa sawit untuk kegunaan harian.
- Produk tersebut telah dijual di sekitar Jasin dan telah mendapat sambutan yang baik.
- Beliau juga bercadang meluaskan pasaran produk tersebut ke seluruh negeri Melaka dan juga secara dalam talian @ online.

Merujuk kepada situasi di atas, jawab soalan berikut:

- (a) Terangkan tiga sumber fizikal yang diperlukan oleh En. Kamarul [9 markah]
- (b) Jelaskan dua tujuan mengurus sumber fizikal. [2 markah]
- (c) Bagaimanakah prosedur mengurus sumber fizikal? [4 markah]

Bahagian C

[20 markah]

Jawab **semua** soalan.

10.

Encik Burhan mengusahakan kedai makan yang menjual mee laksa di Kota Samarahan dibantu oleh isterinya Puan Zakiah. Mee laksa mereka mendapat sambutan hangat daripada penduduk dan juga pekerja pejabat di kawasan berdekatan. Antara tarikan kedai makannya ialah dia menjual pelbagai jenis mee laksa iaitu mee laksa sarawak, mee laksa penang, mee laksa kedah, mee laksa Terengganu dan mee laksa johor. Seorang pelanggan tetapnya, Encik Wan berminat untuk menyumbangkan modal dan kepakaran. Beliau juga mencadangkan agar mereka mengusahakan penjualan perencah mee laksa secara besar-besaran.

Idea ini telah mendorong Encik Burhan untuk membuat perubahan pada perniagaannya. Beliau hendak mengembangkan perniagaannya ke tahap yang lebih mencabar. Beliau mula menetapkan sasaran untuk membawa produk mereka ke seluruh negara. Encik Burhan membina sebuah kilang kecil di belakang rumahnya untuk membungkus perencah mee laksa dengan menggunakan label "Perencah Mee Laksa Sedap".

Anak mereka, Aqash mencadangkan agar ayahnya membuat promosi yang agresif. Aqash juga telah Berjaya memperkenalkan "Perencah Mee Laksa Sedap" kepada kawan-kawannya. Usaha ini telah membuahkan kejayaan yang amat memberangsangkan. Lantaran itu, Encik Burhan ingin membesarkan lagi perusahaan kecilnya.

Perkembangan perniagaan hanya boleh dilakukan dengan adanya wang modal yang mencukupi. Aqash membantu ibubapanya menyediakan Rancangan Perniagaan kerana dia sedar kepentingan dokumen ini. Mereka sepakat berikhtiar dan tidak akan berputus asa untuk mengejar kejayaan yang diimpikan selama ini untuk membawa "Perencah Mee Laksa Sedap" ke seluruh negara.

Berdasarkan kes di atas, jawab soalan-soalan berikut:

- | | | |
|----|---|------------|
| a) | Jelaskan jenis milikan perniagaan yang diusahakan oleh Encik Burhan di kampungnya. | [2 markah] |
| b) | Encik Burhan bersetuju dengan cadangan Encik Wan untuk mengusahakan penjualan perencah Mee Laksa. Huraikan milikan perniagaan yang sesuai ditubuhkan oleh mereka. | [4 markah] |
| c) | i. Mengapakah kejayaan Aqash menjadi pendorong kepada Encik Burhan untuk memperbesarkan lagi perniagaannya? | [4 markah] |
| | ii. Cadangkan cara terbaik yang boleh digunakan untuk memperkenalkan "Perencah Mee Laksa Sedap" kepada masyarakat. | [4 markah] |
| d) | i. Nyatakan dua sifat usahawan selain daripada tidak berputus asa dalam pernyataan di atas. | [2 markah] |
| | ii. Sejauh manakah rancangan perniagaan dapat membantu perniagaan Encik Burhan untuk mencapai impiannya? | [4 markah] |

KERTAS SOALAN TAMAT