

PEPERIKSAAN PERCUBAAN SPM 2024
BAHASA CINA
Kertas 2

华文卷二

6351/2
BAHASA CINA
PERCUBAAN SPM 2024
2 ¼ jam
Dua jam lima belas minit

JANGAN BUKA KERTAS SOALAN INI SEHINGGA DIBERITAHU

- 1 *Kertas soalan ini mengandungi 5 bahagian.*
- 2 *Jawab **semua** soalan.*
- 3 *Jawapan anda hendaklah ditulis di dalam kertas jawapan yang disediakan*

注意:

1. 本试卷分为甲、乙两组，必须全部作答。
2. 不必抄题，惟须注明题目号数。

Kertas soalan ini mengandungi 9 halaman bercetak.

甲组
现代文
[70 分]

第 1 题

根据下面的文字，概述经理悟出诚实能为公司赚钱的经过。答案字数不可超过 150。文后须注明确实的字数。

一间影视公司里一台高档摄像机发生故障。因这台摄像机是日本进口，并且价值昂贵，所以公司部门经理亲自负责此次修理工作。

经理打电话叫来了代理公司的售后服务人员。一来怕破坏机器，二来怕被售后服务人员宰，所以经理一直跟着他。售后人员检查了半天，终于停了下来。

在一边的经理问他：“能修好吗？需要多少钱？”售后服务人员说：“能修好，费用是 500 元。”

“这么贵！”经理职业性地问道，“可不可以便宜一点？”

“可以，”售后服务人员非常爽快地答道，“其实没什么大问题，只要按照使用手册将机器清洁一遍就行了，你们自己动手，我们不收钱。”

经理立即开始动手清洁摄像机，果然摄像机经过清理后运转正常，经理非常感动。

一段时间后，机器又出现了故障，这次经理特意点名请上次的那名售后服务人员来修理。售后服务人员检查完机器后回答：“1000 元，需要更换零件。”经理有了上次的经验，跟售后服务人员商量：“如果我们自己购买零件，按照手册自己更换……”“100 元，”售后服务人员非常诚实：“我们只收成本费。”

更换零件后摄像机正常运转，经理忍不住问道：“如果你的老板知道你这样维修机器会不会炒你鱿鱼？”

“不会，”售后服务人员笑道，“老板就是要求我们这样维修的。”

“你老板真是这样说的？”经理感到不可思议。

“是的。”售后服务人员回答得非常肯定。

售后服务人员完成工作就走了，可是经理心中的疑惑更深了。

一家公司这样做图的是什麼，难道他们不想赚钱？一连串的疑问涌上了经理的心头，他思考了好久，依然没有想出为什么。他决定去拜访这家代理公司。

第二天，按照售后服务人员留下的名片，经理找到了这家代理公司。让经理没有想到的是这家代理公司装潢得非常大气，而且顾客可以说是络绎不绝。

为了搞清楚这家代理公司是不是只对自己的公司这样，经理特地在大厅里找了 3 个顾客了解了一下，结果如他所遇到的一样，他们遇到的售后服务人员也很诚实。

经理更加奇怪了，决定一探究竟。于是，他找到了这家代理公司的老总。老总很热情地接待了他，经理提出了自己的疑问，老总笑了笑说：“你是我接待的第 20 个前来咨询这个问题的人了。”

老总接着问道：“诚实不好吗？”经理说：“好是好，可是说实话你们让我感觉太诚实了，难道你们没有想过其实有些客户对摄像机并不太懂，你们完全可以收取高额的修理费呀？”

老总笑笑说：“你看到了吗？每天到我们这里的顾客大部分都是来购买摄像机的，这些客户就是因为诚实的售后服务才到我们公司来的，在修理费和购买整个摄像机的利润之间，你会选择哪一个呢？”

老总的一番话，让经理恍然大悟，整个摄像机的利润肯定要比修理费高很多。这家公司的做法看似愚笨，实际上却是大智若愚。

在这个诚实稀缺的年代，他们用诚实赚到了别人赚不到的钱。

（摘自《诚实的钱最好赚》）

第 2 题

阅读下面的文章，然后回答问题。

春天开始的时候，我再次登门拜访布朗太太。

布朗太太来开门时，精神明显比前两次差了不少，但稀疏而发白的头发却打理得很整齐。她还是礼貌地请我进门，将我让到沙发上，不过她开门见山地对我说：“年轻人，我还是无法改变我的想法，房子我不能卖给你。抱歉。”我这一次并没有急着回答她，而是看着布朗太太说：“布朗太太，您知道您的这套房子已经 50 年了，一套 50 年的木房子，按照现在这个区域的价格，只值 50 万澳元，可是我上一次已经给到您 150 万澳元，您还是不同意。布朗太太，您今年多大岁数了？”

我直视着她，内心有一股无名之火在往上蹿。但是我还是尽力地往下压了压。谁知，布朗太太却似乎一点也不急。她很淡然地在沙发上坐下，看着我说：“我今年已经 85 岁了。我明白你的意思，有了这 150 万澳元，我的余生会过得很轻松。但是，我还是那句话，房子，我是不会卖的！请回去吧！”

布朗太太的话再次深深地激怒了我。可是，我知道，面对这样一个固执的老人，我除了忍耐，别无选择。去年初，我在这个区域看上了包括布朗太太家在内的 6 套老房子，这虽然是个老区，但是位置很好，正在吸引越来越多的海外投资者。其他的家庭都很痛快地答应并把房子卖给了我。因为每家我几乎都是双倍或者三倍的价格买下的，因此每户人家都非常高兴地拿着钱去买新房子了。但是，当我来到布朗太太家时，却在这里卡住了。尽管我说尽了好话，布朗太太也不松口，让她出价，她也根本不理睬，只对我说：“年轻人，我不会把房子卖给你！你就死了这条心吧！”

这一次，我是抱着必胜的信心来的。我知道布朗太太无儿无女，布朗先生已经过世多年，她一个人在这世界上孤独度日，生活得并不富裕。况且布朗太太的房子在中间，我一旦改变了计划，损失将难以估算。就因为布朗太太不同意，我在这儿的房地产开发项目难以进行，如今都快一年了，还毫无进展，我这一次要是再不成功，后果连我自己都难以想象。

“布朗太太，我知道您对这座房子有感情，毕竟住了这么多年，留有许多美好的记忆。您的心情我都能理解。不过，这房子毕竟已经 50 多年了，其他的几户都已经搬走了，您看看现在您的周围已经夷为平地。您一个人在这里不寂寞吗？我可以出价 300 万澳元，这是我最后的底线，如果您同意，我们现在就可以签订合同。我甚至还可以帮您找到一套合适的房子，帮您搬家。我保证您会满意的！”

我极力地想说服布朗太太。

但是，布朗太太似乎一点不为所动，她扭过头，望向窗外，顺着她的目光望过去，那是一个大大的葡萄架，上边已经长满了绿油油的叶子。布朗太太的目光在葡萄架上游移了一会，转过头对我说：“年轻人，我知道这些。我都看到了，几户老邻居都搬走了。我的周围已经变成了一片平地，没有一点烟火气息了。但是，我要告诉你，我一点也不孤单，相反我比以前更加充实与满足了，是发自内心的满足。我不知道我的人生还有多少时间，但是只要我活着一天，我就不会离开这套房子的。”她说得异常坚决，然后又把目光落在窗外的葡萄架上，久久不肯离开。

显然，这一次我又失败而归。

因为再也不能等待下去，我放弃了布朗太太的房子，只能改变了建筑计划，决定绕过布朗太太的家，分成两部分来建筑。

可是，施工还没有开始，就传来了布朗太太过世的消息。布朗太太的代理律师给我打电话，让我去一趟。再次走到布朗太太的家，一种发自内心的凄凉感不由得升起。律师掏出一封信递给我。信是布朗太太写的，在信中，布朗太太说，她不把房子卖给我，与价格根本没有关系，因为这套房子是她的丈夫亲自盖起来的，她的丈夫布朗先生的骨灰就葬在后院的葡萄架下，这些年，她觉得丈夫一直在身边陪着自己，她已经习惯了每天坐在葡萄架下与丈夫对话的日子。布朗太太还说，她死后愿意把房子赠给我，只希望我能保留后院的葡萄架，并把她的骨灰也一起葬在那里，她就心满意足了。

我读完后，内心长久无法平静。我依然按照后来的计划施工，保留了布朗太太完整的家，并且将布朗先生与布朗太太的爱情写出来，将房子免费开放给人们参观。每天，葡萄架下都会有一些伴侣拿着鲜花来祭奠！

我总在没事的时候，走进后院的葡萄架，心里默默地说：“布朗先生，布朗太太，愿你们安好！”

（王若冰《布朗太太的房子》）

“我”给布朗太太天价赔偿，她却不为所动，在死后，却把房子送给了“我”。

- （一）你认为布朗太太是一个固执而愚蠢的人吗？试写出你的理由。 [5分]
- （二）“我”读完布朗太太的信后，为什么“内心长久无法平静”？ [3分]
- （三）试评价“我”的为人。 [5分]

(四) 从“我”再次登门拜访布朗太太到“我”又失败而归。”

请简述“我”的心理变化。

[4 分]

年轻人，我知道这些。我都看到了，几户老邻居都搬走了。我的周围已经变成了一片平地，没有一点烟火气息了。但是，我要告诉你，我一点也不孤单，相反我比以前更加充实与满足了，是发自内心的满足。

(五) 为什么布朗太太会觉得自己比以前更加充实与满足？

[5 分]

“我直视着她，内心有一股无名之火在往上蹿。”

(六) 以上句子运用了什么修辞手法？这样的写法有何作用？

[3 分]

第 3 题：

阅读下面的文章，然后回答问题。

走在生活的路上，人们有时候也不免会被他人戴上这样或那样的“标签”。我们该如何对待这些标签呢？在这一点上，古往今来的智者早已经给我们做出了答案。

越王勾践，在会稽山一战，可以说是丢盔卸甲，惨不忍睹。他蜷缩在会稽山上，山下就是夫差狂妄的大军。怎么办？大夫文种给他出了一个主意，于是勾践忍受着巨大的屈辱走到了越国。此时，贴在他身上的是至微至贱的“奴隶”的标签。他也真的把一个“奴隶”的称号演绎得淋漓尽致。夫差出行，他就跑到前头给夫差牵马；夫差生病，他要躬下身去亲口尝尝夫差的粪便。这一切卑躬屈膝的行为看上去是那样的合情合理熟练自然，即使一个祖传的专业的奴隶也有一些勉为其难，堂堂一国之君却是每天都在实践着。但是，这“奴隶”的标签并没有让心存复国之念的勾践迷失了自己。他卧薪尝胆，发奋图强，终于一举击败夫差，留下了“三千越甲可吞吴”的佳话。“奴隶”的标签给了勾践奴隶的生活，但勾践正是在这个标签下坚守了自己的心性和品格，打通了通往新生的路径。

宋代著名词人苏东坡，在乌台诗案中被权臣奸佞贴上了“罪臣”的标签。阶下囚的日子让他受尽了痛苦和折磨，后来被贬黄州，也依旧是戴着“贬逐之臣”的标签。但是，苏东坡就是苏东坡！他没有被头上的标签所左右，依旧做着自己潇洒的豪放的东坡。“莫听穿林打叶声”应该就是他平和坚韧的内心独白，“侣鱼虾而友麋鹿”是他享受的淡泊宁静的生活，“大江东去”

就应该是他旷达豪放的一路歌吟。如果东坡在标签的束缚下放弃了坚守，如果东坡在标签的鉴定中迷失了自我，我们又怎么会有机会领略一代词宗的魅力和人格！

标签是别人的界定或施舍，一个人要敢于坚持自我。走在自己的路上，功过任人评说。

爱因斯坦在“笨小孩”的标签中走向了物理学的巅峰；布鲁诺在宗教裁判所“异端”的标签下走向熊熊的烈火；史铁生在“残疾”的标签中为我们奉献出《我与地坛》的煌煌巨著；邰丽华在“聋哑人”的标签里为我们舞出美的生命姿态。

人在旅途，谁都不能保证不遭遇他人的误解甚至陷害，谁也不敢说生命中不会面临诋毁和打击。面对这不期而遇的一切，我们能做的就是点燃内心执着的火焰，拉紧坚持的绳索，不因标签的色彩斑斓而得意忘形，也不因标签的黯淡无光而失魂落魄。如果你是一只啸傲山林的猛虎，千万不要因为蹙脚画家的几处败笔让自己软化成一只卧于农家炕头的驯顺的猫；如果你是一头狮子，就绝不要因为尾巴上的一个“驴”的标签将自己异化为一头“呃呀”的驴。

坚守一份执着，在迷茫的水面稳驾一叶轻舟；不再迷失自我，在喧嚣的尘世保持一份静默。迢迢暗夜，望一柄北斗为我们引路；茫茫雾海，燃一盏心灯为我们导航。可以一无所有，不能失去的是可贵的自信与执着。

（佚名《不要迷失自己》）

（一）本文的中心论点是什么？ [3分]

（二）作者引用越王勾践之故事用意何在？ [3分]

（三）苏东坡如何对待“标签”的束缚？ [5分]

人在旅途，谁都不能保证不遭遇他人的误解甚至陷害，谁也不敢说生命中不会面临诋毁和打击。

（四）面对上述困境，作者有何建议？ [4分]

邰丽华在“聋哑人”的标签里为我们舞出美的生命姿。

（五）句子中画线的部分指的是什么？ [4分]

（六）试根据生活实际，举出一例，说明自信与执着的可贵。 [6分]

乙组
古代诗文
[30 分]

第 4 题

阅读下面的文言文,然后回答问题。

虞翻,字仲翔,会稽余姚人也。孙权以为骑都尉①。

权既为吴王,欢宴之末,自起行酒②,翻伏地阳③醉,不持。权去,翻起坐。权于是大怒,手剑欲击之,侍坐者莫不惶恐,大司农刘基起抱权谏而得免。

翻尝乘船行,与糜芳相逢,芳船上人多欲令翻自避,先驱④曰:“避将军船!”翻厉声曰:“失忠与信,何以事君?倾⑤人二城,而称将军,可乎?”芳闻之,有惭色,遽避之。

又权与张昭论及神仙,翻指昭曰:“彼皆死人,而语神仙,世岂有仙人也!”权积怒非一,遂徙翻交州。

《三国志·吴书·虞翻传》

注释:

①骑都尉 : 古代官名。

②行酒 : 斟酒劝饮。

③阳 : 假装。

④先驱 : 前行开路的人。

⑤倾 : 覆灭。

(一) 孙权在酒宴上因何事而欲杀虞翻?

[5 分]

(二) 虞翻为何痛骂糜芳? 结果如何?

[5 分]

(三) 试评价虞翻的为人处事。

[5 分]

- a) 彼皆死人，而语神仙，世岂有仙人也！
b) 权积怒非一，遂徙翻交州。

(四) 将以上句子翻译为现代汉语。

[5 分]

第 5 题

阅读下面的诗歌, 然后回答问题。

当年万里觅封侯，匹马戍①梁州。

关河梦断何处，尘暗旧貂裘。

胡②未灭，鬓先秋③，泪空流。

此生谁料，心在天山，身老沧洲。

(陆游《诉衷情》)

注释：

- ①戍：奔赴
②胡：古代北方人民的称呼，泛指敌人
③鬓先秋：鬓发早已斑白，如秋霜。

当年万里觅封侯，匹马戍梁州。

(一) 以上两句描写了作者年轻时有什么愿望？

[3 分]

(二) 写出作者“泪空流”的原因。

[3 分]

(三) 结合整首词，作者因何悲愤？

[4 分]

本卷完

KERTAS SOALAN TAMAT